

# Etude de Cas Client

Avril 2010



## 321Auto

# Cas Client

321Auto  
Avril 2010



2/3

- Site Web  
[www.321auto.com](http://www.321auto.com)

- Segment Marché  
Petites annonces Web

## 321AUTO BLOQUE CHAQUE SEMAINE PLUS DE 600 CYBER-ATTAQUES GRÂCE A BEE WARE

Bee Ware, éditeur de solutions de sécurité informatique et spécialiste de la sécurisation des applications Web, accompagne le portail 321Auto dans la mise en œuvre d'une solution de sécurité innovante et évolutive.

### 321AUTO



321Auto, filiale du groupe l'Argus, est l'un des plus grands réseaux d'annonces de voitures d'occasion. Lorsqu'un client dépose une annonce sur 321Auto, celle-ci apparaît automatiquement sur plusieurs sites d'annonces (Auto évation, Speo, Priceminister Auto, etc.), augmentant ainsi les chances de trouver un acheteur potentiel du véhicule.

### LE DEFI

- Objectif Entreprise
  - Protéger son infrastructure
  - Eviter d'alourdir les charges de travail internes
  - Maîtriser les coûts
  - Simplicité d'intégration

Fort de ce positionnement original, 321Auto connaît une croissance soutenue. Afin d'offrir une grande qualité de service à ses clients, la société optimise en permanence son système d'information. L'un des points stratégiques de la plate-forme 321Auto réside en la protection de son infrastructure technique.

En effet, le site 321Auto est particulièrement exposé aux attaques externes et estime être victime de plus de 600 cyber-attaques par semaine.

Dans ce contexte, 321Auto a souhaité s'appuyer sur une solution lui permettant de sécuriser efficacement sa plate-forme Web contre toute forme de cybercriminalité. Cette solution devait également être particulièrement simple à déployer et ne demander aucune ressource interne pour être administrée et maintenue.

Après consultation, 321Auto a décidé de sélectionner, en septembre 2009, la solution de filtrage **Pro Web Serenity**, développée par Bee Ware et exclusivement délivrée en mode SaaS.

# Cas Client

321Auto  
Avril 2010



3/3

## LA SOLUTION SAAS DE BEE WARE

### • Bénéfices

- Filtrage optimisé du trafic
- Monitoring 24/7
- Administration par Bee Ware
- TCO réduit



### • Yves Touzé, Responsable Exploitation

*«La solution SaaS de Bee Ware nous a apporté une surveillance continue et adaptée à notre activité. Nous souhaitons bénéficier d'un service de protection de qualité sans mobiliser des ressources lourdes au niveau temps, charge de travail et coûts. Aujourd'hui grâce à Pro Web Serenity nous pouvons sereinement nous concentrer sur notre métier et nous prémunir efficacement de tout attaque.»*

Une première phase d'analyse, sans blocage des attaques, a tout d'abord été réalisée pendant deux mois, afin d'étudier le type d'attaques. Après consolidation des données et concertation entre les équipes de 321Auto et de Bee Ware, une politique de sécurité a été définie (règles de filtrage du trafic, fréquence du reporting, etc.). Dans le cadre de sa nouvelle politique de sécurité, 321Auto a, par exemple, choisi de mettre en place un filtrage par zone géographique en excluant notamment le trafic provenant de pays à risque comme la Russie, La Chine et les pays d'Afrique. Une correction des failles détectées a également été réalisée en parallèle.

Le dispositif a ensuite été mis en production, en fin d'année 2009. Grâce à **Pro Web Serenity**, le trafic entrant vers la plate-forme est désormais inspecté en temps réel. Toutes les requêtes nuisibles sont bloquées : attaques connues, requêtes présentant des signes d'attaque, vers et autres scans d'identification. Le trafic dangereux est éliminé avant d'atteindre l'application dont le fonctionnement est ainsi sécurisé et optimisé.

## LE BILAN

L'offre de sécurité **Pro Web Serenity**, accessible en tant que service, s'est par ailleurs parfaitement insérée dans l'architecture technique de la plate-forme 321Auto, sans nécessiter le moindre processus d'intégration complexe.

321Auto apprécie de ne pas avoir à héberger et à administrer la solution Pro Web Serenity. Ces opérations sont réalisées directement par les équipes de Bee Ware.

Il est à noter également qu'un rapport répertoriant toutes les attaques bloquées est envoyé chaque semaine.

Enfin, l'approche SaaS de la solution de Bee Ware permet à 321Auto d'accéder à une solution à très forte valeur ajoutée à une tarification contenue (moins de 5 000€ par an).

### À propos de Bee Ware :

Bee Ware, leader européen des solutions de sécurité et disponibilité des applications Web, permet aux organisations de toutes tailles de lutter contre les menaces croissantes pouvant impacter leur activité tout en assurant une qualité de service et des performances optimales.

La solution Bee Ware i-Suite propose au sein d'une solution unique un firewall applicatif, le contrôle des accès, un Web Single Sign On, des outils d'audit et d'analyse de flux, une passerelle Web Services et un management centralisé permettant de réduire sensiblement les coûts de déploiement. i-Suite s'adapte à tous types d'infrastructure grâce à une offre complète sous forme d'appliance, de machine virtuelle ou Software as a Service.

Créée en 2002, Bee Ware est aujourd'hui présente en Europe dans les domaines de l'industrie, la santé, la finance, ou encore le secteur public.